

LOI DE FINANCES 2018 ET FISCALITÉ DU CAPITAL FONDEMENTS ET IMPACT SUR LES TAUX MARGINAUX SUPÉRIEURS¹

Céline Antonin, Vincent Touzé

Sciences Po, OFCE

Dans cet article, nous étudions l'impact de la loi de finances 2018 (LF2018) sur les taux d'imposition marginaux supérieurs. Nous revenons d'abord sur l'évolution de la fiscalité du capital au cours du temps, son incidence sur les choix économiques et sur la mesure des taux marginaux d'imposition. Nous discutons ensuite des arguments économiques qui ont conduit à l'adoption du prélèvement forfaitaire unique (PFU) et à la suppression partielle de l'impôt de solidarité sur la fortune (ISF). Enfin, nous calculons les taux marginaux économiques avant réforme pour différentes classes d'actifs, puis évaluons l'impact de la loi de finances 2018.

Nous montrons que le remplacement de l'ISF par l'impôt sur la fortune immobilière (IFI) a permis de ramener les taux marginaux supérieurs en dessous de 100 %. Nos calculs mettent également en évidence deux effets de la réforme sur l'assurance vie : le PFU réduit la fiscalité pour des retraits avant 8 ans ; pour la partie des contrats supérieure à 150 000 euros, la fiscalité devient indépendante de l'horizon de détention. L'imposition des plus-values réalisées sur valeurs mobilières ne dépend également plus de l'horizon de détention. De plus, la baisse de l'impôt sur les sociétés contribue à réduire les taux marginaux de façon non négligeable. Enfin, c'est au niveau des revenus obligataires que la baisse de fiscalité est la plus forte.

Mots clés : fiscalité du capital, taux marginal d'imposition, réforme fiscale.

1. Nous remercions Sandrine Levasseur, le référé anonyme, ainsi que les participants aux séminaires du LIEPP, de France Stratégie et de l'OFCE pour leurs nombreuses corrections et remarques qui ont permis d'améliorer sensiblement la rédaction de cet article.

La fiscalité du capital en France présente plusieurs singularités par rapport aux 27 autres pays de l'Union européenne, d'après le rapport sur les tendances fiscales en 2016 (Commission européenne, 2018). Tout d'abord, le taux de prélèvement sur le capital y est l'un des plus élevés (première position si on exclut le Luxembourg²). Ensuite, l'immobilier y est lourdement taxé (première position). Enfin, la France fait partie des rares pays où les hauts patrimoines sont imposés sur la fortune en dépit d'une intense concurrence fiscale et d'une forte mobilité du capital.

Les débats et les choix politiques sous-jacents à la taxation du capital sont guidés par un double impératif de justice et d'efficacité. Le caractère juste de la fiscalité du patrimoine revêt deux dimensions. La première est celle de la justice horizontale, à savoir qu'il convient de taxer de façon « égale » des revenus « identiques », charge au législateur de définir explicitement les notions de « taxation égale » et de « revenus identiques ». La seconde dimension est celle de la justice verticale : chaque citoyen doit participer au financement de la dépense publique en fonction de sa capacité contributive, et la société garantit à chacun des droits fondamentaux en termes d'accès à un minimum de subsistance. Il appartient alors au législateur de poser les bases de calcul de la contribution de chaque administré (quelle assiette de prélèvement ? quel taux ?) et d'identifier le minimum de subsistance à satisfaire (qu'est-ce qu'un individu est en droit d'attendre de la solidarité nationale ?). Le débat sur l'efficacité repose sur le fait que le capital a une utilité sociale. L'épargne nouvelle, investie dans le développement des entreprises et dans la construction de logements et d'infrastructures publiques ou privées, permet en effet d'accroître la capacité de production, et donc l'offre de biens et services, ce qui est aussi favorable aux salaires et aux niveaux de vie futurs des populations. La fiscalité « socialement optimale » du capital doit donc remplir deux objectifs : permettre un financement justement réparti du fonctionnement de l'État et de sa politique redistributive, d'une part ; ne pas porter préjudice à une allocation efficace de l'épargne ainsi qu'à une accumulation suffisante de capital productif sur le territoire national, d'autre part.

2. Pour le Luxembourg, la première place en termes de taux de prélèvements obligatoires sur le capital s'explique par le poids très élevé des revenus financiers, et non par une forte fiscalisation de ces revenus.

On peut également assigner à la fiscalité deux autres missions d'ordre pratique et politique, allant au-delà de la seule question de l'optimalité sociale : la simplicité, autrement dit une fiscalité compréhensible et dont le paiement est facilité ; et l'acceptabilité au sens où une majorité de citoyens doit soutenir le système socio-fiscal et consentir implicitement à payer l'impôt.

Lors de la campagne présidentielle de 2017, le débat politique a mis en concurrence plusieurs visions :

- 1) La fiscalité du capital serait plus favorable à l'immobilier qu'aux investissements dans le secteur productif (Emmanuel Macron) ;
- 2) La taxation de la fortune *via* l'impôt de solidarité sur la fortune (François Fillon et Emmanuel Macron) aurait des effets délétères qui conduiraient des entrepreneurs à quitter la France pour l'étranger afin d'y installer ou y créer leur activité ;
- 3) La concentration accrue du capital serait synonyme d'un retour des inégalités sociales, ce qui légitimerait une taxation accrue des hauts revenus (Jean-Luc Mélenchon), et donc du capital, ainsi qu'un alignement de la fiscalité du capital sur celle du travail.

La loi de finances 2018 adoptée par le Parlement fin 2017 a concrétisé le choix fiscal du Président fraîchement élu Emmanuel Macron. Cette loi modifie la façon dont le capital est taxé en inscrivant quatre changements majeurs : l'adoption d'un prélèvement forfaitaire unique (PFU), qui conduit à un taux proportionnel unique de 30 % (prélèvements sociaux (PS) inclus) sur l'ensemble des revenus financiers ainsi qu'aux plus-values sur valeurs mobilières ; une suppression partielle de l'impôt sur la fortune désormais restreint au seul patrimoine immobilier net des crédits en cours ; une imposition au PFU des gains financiers des contrats d'assurance avec des encours supérieurs à 150 000 euros ; une baisse du taux de l'impôt sur les sociétés à 25 % à l'horizon de 2022, contre 33,3 % en 2017.

Cet article s'intéresse à la mesure du taux d'imposition économique du capital. Plus précisément, nous cherchons à comprendre comment les changements opérés par la loi de finances 2018 modifient les taux marginaux de prélèvement sur les revenus générés par les différents actifs qui composent le patrimoine. La juste estimation de ces taux est instructive à deux égards : du point de vue des arbitrages financiers (consommation/épargne, allocations de l'épargne) et des incitations à investir (efficacité productive), elle donne une idée de la façon dont les revenus marginaux nets du capital sont affectés ; du point de vue de

l'équité (et aussi de la neutralité fiscale), les écarts de taux marginaux révèlent un traitement fiscal inégal des revenus du capital.

Notre champ d'analyse se focalise sur les hauts patrimoines. Ce choix repose sur trois motivations. D'abord, le capital est fortement concentré, ce qui signifie que les comportements en matière d'épargne de ces populations ont des effets plus massifs. Ensuite, ces ménages ont en général saturé de nombreux dispositifs fiscaux avantageux pour l'épargne (plans d'épargne en actions, comptes d'épargne réglementés, etc.) car ces derniers sont plafonnés, ce qui rend ces hauts patrimoines plus sensibles à la fiscalisation hors niches fiscales. Leurs arbitrages financiers sont alors principalement guidés par les taux marginaux supérieurs d'imposition. Enfin, la suppression partielle de l'impôt de solidarité sur la fortune (ISF) ne concerne que les patrimoines supérieurs à 1,3 millions d'euros. Par conséquent, par hauts patrimoines, nous entendons les ménages soumis au taux marginal supérieur de l'impôt sur le revenu (71 215 foyers sur 37,9 millions de foyers fiscaux en 2017, d'après la DGFIP) et qui paient l'ISF³.

Nos résultats donnent une évaluation de l'ampleur de la baisse des taux marginaux supérieurs. La suppression partielle de l'ISF a permis de ramener les taux marginaux supérieurs en dessous de 100 %, éliminant un aspect potentiellement confiscatoire de l'ISF. Le PFU a également réduit l'imposition des revenus financiers soumis au taux marginal supérieur de l'impôt sur le revenu (IR), ce qui correspond à l'objectif recherché. La baisse de l'IS a un effet non négligeable. Nos calculs mettent également en évidence trois conséquences de la convergence des taux de fiscalisation des revenus du capital :

- Le PFU sur l'assurance-vie réduit la fiscalité pour des retraits avant 8 ans ; pour la partie des contrats supérieure à 150 000 euros, la fiscalité devient indépendante de l'horizon de détention.
- Il en est de même de l'imposition des plus-values réalisées sur valeurs mobilières qui ne dépend plus de l'horizon de détention.
- La baisse de l'imposition des revenus obligataires est notable.

L'article s'organise comme suit. Nous revenons d'abord sur l'évolution de la fiscalité du capital au cours du temps, son incidence potentielle sur les choix économiques et sur la mesure des taux marginaux d'imposition. Nous discutons ensuite des arguments

3. Pour mémoire, 358 198 foyers étaient soumis au seul ISF en 2017, d'après la DGFIP.

économiques qui ont conduit à un arbitrage en faveur de l'adoption du PFU et d'une suppression partielle de l'ISF. Enfin, nous calculons les taux marginaux économiques avant réforme pour différentes classes d'actifs (obligations, actions et immobilier), puis évaluons l'impact de la loi de finances 2018. La dernière section conclut.

1. Quelques rappels : comment la fiscalité du capital s'imisce-t-elle dans les arbitrages économiques privés ?

1.1. La fiscalité du capital en France : un bref historique

Traditionnellement en France, une distinction fiscale s'est opérée sur l'assiette de prélèvement selon la nature des différents actifs détenus, mais aussi selon l'origine du revenu (capital ou travail). Jusqu'en 2007, étaient soumis à un prélèvement libératoire les obligations et les plus-values sur valeurs mobilières tandis qu'étaient soumis à l'impôt sur le revenu (IR) les dividendes versés aux actionnaires, les revenus fonciers et les plus-values immobilières, au même titre que les revenus du travail. Deux changements vont modifier profondément la fiscalité du capital : un impôt sur les grandes fortunes (IGF) est instauré en 1982 avec un taux marginal supérieur de 1,5 %, et un prélèvement social est instauré en 1989 avec la création de la contribution sociale généralisée (CSG) qui frappe également les revenus du capital. Parallèlement, des dispositifs réglementés avec une fiscalité allégée ont également été mis en place : parmi les plus anciens, le Plan d'Épargne Entreprise (PEE) créé en 1966 permet aux salariés de soustraire leur intéressement de l'imposition à l'IR lorsqu'il est épargné sur ce compte bloqué ; des comptes d'épargne réglementés (PEL, CEL, Livret A, Codevi-LDD) permettent d'échapper partiellement ou totalement à l'impôt ; les Plans d'épargne en action (PEA) ont été créés en 1992 avec, au bout de 5 ans, des gains en capital taxés seulement aux PS ; l'assurance-vie bénéficie d'une imposition spécifique avec des gains financiers soumis aux PS et un prélèvement forfaitaire libératoire (PFL) qui diminue avec le temps ; de nombreux dispositifs de fiscalité immobilière vont proposer des impositions différenciées des revenus fonciers en intégrant différentes règles d'amortissement de l'investissement initial.

Le traitement fiscal des dividendes a pendant longtemps intégré l'avoir fiscal, c'est-à-dire le montant d'impôt sur les sociétés (IS) déjà payé par l'entreprise. Le contribuable déclarait à l'IR le dividende perçu additionné de l'avoir fiscal et le montant dû d'IR était ensuite diminué

de l'IS déjà payé. Cela permettait de taxer le profit brut distribué à l'IR au lieu de l'IS, ce qui permettait aussi d'éviter une double imposition. En 2005, l'avoir fiscal a été supprimé et remplacé par un abattement, avant imposition, du dividende (*infra*).

La fiscalité immobilière a toujours présenté une singularité puisque la détention de biens immobiliers est soumise à deux impôts spécifiques : une taxe lors de l'acquisition (droits de mutation à titre onéreux ou DMTO) et une taxe pendant la détention (taxe foncière). Concernant la taxe foncière, la question de la juste estimation de la valeur locative est souvent posée (Trannoy, 2011). La valorisation ancienne de certains biens rend l'impôt inique, ce qui milite pour une revalorisation plus régulière.

Un canal important d'acquisition de patrimoine est lié aux donations et aux successions. Les droits de mutation à titre gratuit (DMTG) frappent les transferts lors des successions⁴.

L'année 2007 marque un tournant avec une première tentative de distinction fiscale claire entre revenus financiers et revenus du travail : les dividendes deviennent également imposables au prélèvement forfaitaire libératoire. L'élection de François Hollande en 2012 inverse la tendance : la volonté d'aligner la fiscalité des revenus du travail et du capital est clairement affichée, et tous les revenus du capital intègrent l'assiette fiscale de l'IR. En outre, la crise ayant fragilisé l'économie et les finances publiques, deux motivations ont légitimé l'alourdissement de la fiscalité du capital. D'abord, les causes de la crise étaient financières et le capitalisme financier était jugé « coupable ». Ensuite, il pouvait paraître préférable de taxer davantage les revenus des hauts patrimoines qui présentaient de plus fortes capacités contributives au regard du reste de la population.

Pour les hauts patrimoines, la question de la mobilité du capital est problématique : à trop vouloir les taxer, il peut y avoir une tentation de départ à l'étranger. Pendant la période de cohabitation 1986-1988, l'impôt sur les grandes fortunes (IGF) a été supprimé pour ce motif. Suite à l'alternance gouvernementale de 1988, il a été rétabli par la loi de finances de 1989, sous le nom d'impôt sur la fortune (ISF). Le nouveau taux marginal supérieur a été fixé à 1,1 %, un taux plus faible

4. Pour un historique des droits de mutation depuis 1870, voir Dherbécourt (2019), et pour une réflexion sur les fondements philosophico-économiques de la fiscalité de l'héritage, voir Masson (2018).

que celui de l'IGF. Le gouvernement Rocard a également introduit un plafonnement pour limiter l'impact potentiellement confiscatoire de l'ISF : le total ISF+IR ne pouvait dépasser 70 % des revenus. Dominique Strauss-Kahn a remonté ce plafond à 85 % en 1991. En 1996, le gouvernement Juppé a « plafonné » ce plafonnement : la réduction d'ISF ne pouvait pas être supérieure à 50 %. En 2006, l'instauration d'un bouclier fiscal sous le gouvernement Villepin s'est superposée à ce plafonnement. L'objectif était que le montant d'impôts directs (IR, ISF, taxes foncières et d'habitation sur la résidence principale) ne puisse dépasser plus de 60 % des revenus. Après l'élection de Nicolas Sarkozy, la loi TEPA du 21 août 2007 a réduit ce taux à 50 %. Le gouvernement Fillon a supprimé le bouclier fiscal en 2011 avec, en contrepartie, une diminution du taux d'ISF (le taux marginal supérieur a été réduit à 0,5 %) et une hausse du seuil d'entrée à 1,3 millions d'euros contre 790 000 euros précédemment. Pour décourager les potentiels départs à l'étranger, une *exit tax* a été instaurée⁵. Cette dernière a permis d'imposer, même après leur départ, les plus-values mobilières réalisées en France par les anciens contribuables. Après l'alternance de 2012, le gouvernement Ayrault a fait voter en 2013 une remontée des taux d'ISF (taux marginal supérieur porté à 1,5 %). La loi de finances 2013 a également prévu d'inclure des revenus latents, notamment la variation de la valeur de rachat des contrats d'assurance-vie et le bénéfice distribuable pour les entrepreneurs, dans le calcul du plafond (IR+ISF) de 85% des revenus. Le Conseil d'Etat a déclaré « contraire à la Constitution l'intégration des revenus latents dans le dénominateur du calcul du plafonnement » car cela « conduit à une appréciation de la capacité contributive des redevables en traitant comme des revenus des sommes qui n'ont pas été effectivement perçues et qui pourront dans certains cas ne jamais l'être ». En retour, il a imposé un plafonnement de l'impôt total (IS+ISF) à 75 % du revenu réellement perçu.

En 2017, la tendance s'est fortement inversée avec la loi de finances 2018 (infra). La volonté d'encourager l'entrepreneuriat, l'orientation de l'épargne vers l'investissement productif et donc le développement des entreprises ont conduit à la création d'un nouveau prélèvement libératoire sur les revenus financiers : le prélèvement forfaitaire unique (PFU). Cette mesure est complétée par une réforme de l'ISF : la base fiscale du

5. Une taxe similaire avait été adoptée par le gouvernement Jospin en 1999. Elle avait dû être supprimée en 2004 car jugée contraire à la libre circulation des personnes par la Cour de Justice des communautés européennes.

nouvel impôt est réduite à la seule détention d'actifs immobiliers, c'est la naissance de l'impôt sur la fortune immobilière (IFI). Ensuite, les gains financiers de l'assurance-vie sont désormais soumis au PFU après 8 années de détention pour les contrats supérieurs à 150 000 euros. Enfin, la baisse programmée de l'IS s'inscrit dans une logique de concurrence fiscale : pour rester compétitive, la France doit adopter une fiscalité du capital similaire à celle des autres pays.

Dans la logique du programme d'Emmanuel Macron, le gouvernement pourrait aller plus loin en supprimant l'*exit tax*. D'un certain côté, cette dernière pouvait être jugée utile car décourageant les départs en augmentant le coût du départ. D'un autre côté, elle pouvait être jugée inefficace dès lors qu'elle décourageait les plus fortunés à s'installer en France et les entrepreneurs à fort potentiel à développer leur activité productive sur le territoire national.

1.2. Fiscalité du capital et arbitrages économiques : consommation/épargne et choix d'investissement des entreprises

Au niveau de l'épargnant, la fiscalité (IR+PS+ISF) agit sur les arbitrages à 3 niveaux : (1) elle modifie ses arbitrages lorsqu'elle ne taxe pas de la même façon les actifs détenus (le principe de neutralité fiscale ne s'applique alors pas) ; (2) elle réduit le revenu de l'épargne (effet revenu) ; (3) elle modifie la valeur actualisée des prix futurs, ces derniers augmentent avec la baisse du rendement net, ce qui a un impact sur les arbitrages intertemporels (effet substitution favorable à l'achat de bien présent).

Au niveau de l'entreprise, l'impôt sur les sociétés (IS) influe sur le coût du capital dès lors que l'amortissement économique diffère de l'amortissement fiscal. Dans ce cas-là, la mesure fiscale du bénéfice diffère de sa mesure économique. La fiscalité a également un impact sur le coût du capital lorsqu'une entreprise recourt à l'autofinancement. Puisque que le coût financier⁶ du financement par fonds propres n'ouvre pas droit à une déductibilité fiscale⁷, le taux d'imposition des sociétés a un impact sur le coût du capital. Dès lors que la fiscalité s'imisce dans le coût du capital, elle a une incidence sur les choix d'investissement (Gubian *et al.*, 1986).

6. Ce dernier est égal à la rentabilité exigée par les actionnaires.

7. Les bénéfices non distribués sont imposés.

Au niveau global, la fiscalité du capital provoque un écart entre le rendement net perçu par l'épargnant et la rentabilité brute du capital :

$$\text{Revenu financier perçu} = \text{Bénéfice fiscal} - IS - IR - PS - ISF$$

L'écart total s'exprime ainsi :

$$\begin{aligned} & \text{Bénéfice économique} - \text{Revenu financier perçu} \\ & = (\text{Bénéfice économique} - \text{Bénéfice fiscal}) + IS + IR + PS + ISF. \end{aligned}$$

Cet écart traduit une distorsion dans les comportements d'épargne et les stratégies de financement des entreprises. Dans la suite de l'article, nous nous intéresserons uniquement à la distorsion existante entre le bénéfice fiscal et le bénéfice perçu après l'inclusion de l'impôt sur les sociétés. La composante de biais fiscal (Bénéfice économique – Bénéfice fiscal) liée à une différence conceptuelle entre la mesure fiscale et la mesure économique ne sera pas quantifiée.

1.3. Mesurer les taux d'imposition pertinents : du taux apparent au taux économique

L'appréciation de l'incidence de la fiscalité sur le capital n'est pas la même que celle sur le travail. En effet, le revenu du capital est la rémunération d'un renoncement temporaire à une somme d'argent alors que le revenu du travail est la compensation financière d'un effort productif fourni pendant une période donnée.

Déterminer le taux économiquement pertinent a déjà fait l'objet de nombreux calculs (Sterdyniak, 2012 ; Antonin et Touzé, 2015 et 2017 ; Allègre *et al.*, 2016). Apprécier un taux économique nécessite d'intégrer cinq dimensions : l'inflation, la maturité, l'imposition de la détention, la nature des revenus (revenus versés ou plus-values) et la superposition des fiscalités.

Dans les calculs présentés ci-après, nous nous efforçons de calculer le taux d'imposition marginal qui s'applique *ex ante* à un euro de revenu supplémentaire, pour un actif et une maturité donnés. L'OCDE utilise une mesure alternative de taux marginal effectif, basée sur la méthode développée par King et Fullerton (1994). Elle se rapproche de la nôtre à ceci près que la maturité est supposée aléatoire et que la distribution de cette maturité est supposée suivre une loi exponentielle qui dépend d'un paramètre. La mesure du taux marginal effectif s'obtient alors en comparant, pour un euro investi, les taux de rendement interne de l'opération financière avant et après taxation du capital. OCDE (2018) présente une mesure de ce taux marginal effectif pour différentes classes d'actifs et dans différents pays.

L'inflation

Le rendement du capital doit s'apprécier en termes réels. A l'instar de l'usure naturelle du capital physique dans le temps qui vient en réduire la valeur d'usage, l'inflation traduit aussi une perte, celle de la valeur en pouvoir d'achat de l'épargne. En général, la fiscalité du capital autorise à intégrer l'amortissement physique pour réduire le revenu du capital imposable, mais exclut l'inflation, ce qui crée une distorsion. Pourtant, la base fiscale économiquement pertinente devrait être le revenu réel, c'est-à-dire le revenu dont la valeur reste égale dans le temps. Une déductibilité de l'inflation devrait donc être autorisée. La non déductibilité implique que le contribuable paie une taxe sur l'inflation, ce qui crée un écart entre le taux de taxation apparent et le taux économique. L'écart entre le taux de rendement nominal (r) et le taux d'inflation (π), $r - \pi$, est le revenu réel que rapporte 1 euro placé pendant un an. $\tau_{\text{apparent}} \cdot \tau$ est l'impôt payé. L'équation ci-dessous donne la formule explicite du calcul qui lie le taux économique au taux apparent :

$$\tau_{\text{économique}} = \frac{\tau_{\text{apparent}} \cdot r}{r - \pi} = \tau_{\text{apparent}} \left(1 + \frac{\pi}{r - \pi} \right)$$

Lorsqu'il y a de l'inflation ($\pi > 0$), le taux économique est supérieur au taux apparent.

La maturité d'un placement

La durée de détention est un critère important pour apprécier l'impact de la fiscalité. En effet, de nombreux produits d'épargne proposent des fiscalités différenciées selon que l'épargne est taxée à l'entrée, pendant la durée de détention ou à la sortie :

- Taxation à l'entrée : l'épargne investie ne donne pas droit à une réduction d'impôt (τ_e).
- Taxation à la sortie : les revenus accumulés et les plus-values réalisées sont taxés au taux (τ_s).
- Taxation au fil de l'eau : les revenus accumulés et les plus-values réalisées sont taxés au taux (τ_d) avant d'être capitalisés.

Le tableau 1 récapitule l'évolution du gain financier nominal net (GFN_{net}) obtenu à un horizon T selon les différentes configurations précitées. Le gain financier réel brut (GFR_{brut}) est le gain réel qu'obtiendrait un épargnant en l'absence de fiscalité.

Il est mesuré par
$$GFR_{\text{brut}} = \left(\frac{1+r}{1+\pi} \right)^T - 1.$$

On déduit alors le taux d'imposition économique :

$$\tau_{\text{économique}} = 1 - \frac{\frac{GFN_{\text{net}}}{(1 + \pi)^T}}{GFR_{\text{brut}}}$$

Tableau 1. Placement avec une maturité T : gain financier nominal après impôt (GFN_{net})

	Fiscalisation à l'entrée et défiscalisation à la sortie	Défiscalisation à l'entrée (τ_e) et fiscalisation à la sortie (τ_s)
Défiscalisation pendant la détention	$(1 + r)^T - 1$	$\frac{(1 - \tau_s)}{(1 - \tau_e)}((1 + r)^T - 1)$
Fiscalisation au fil de l'eau (τ_d)	$(1 + (1 - \tau_d).r)^T - 1$	$\frac{(1 - \tau_s)}{(1 - \tau_e)}((1 + (1 - \tau_d).r)^T - 1)$

Source : calculs des auteurs.

La fiscalité sur la valeur du capital

Il existe un lien entre revenu et valeur du patrimoine. Lorsqu'on taxe la détention d'un capital d'une valeur de 1€ au taux τ_K , le revenu réel net du capital est alors égal à $r - \pi - \tau_K$. On déduit alors que le taux économique se calcule comme suit :

$$\tau_{\text{économique},K} = \frac{\tau_K}{r - \pi}$$

Le taux économique d'imposition sur le revenu réel du capital est inversement proportionnel au rendement réel. À taux de prélèvement constant, une baisse du rendement réel induit une hausse du taux d'imposition économique.

Nature des revenus : revenus versés ou plus-values

La fiscalité peut introduire une distinction selon que le revenu financier est issu d'un versement (intérêt ou dividende avec un rendement r) ou d'une plus-value, notée $pv_T = p_T - p_0$, réalisée à l'issue de la vente à un prix p_T après une détention d'une durée T d'un actif acheté p_0 . La principale distinction opérée dans le cadre de l'imposition des plus-values est la possibilité d'appliquer chaque année un amortissement, noté α , et donc une réduction de la base imposable, selon la durée de détention. Le taux d'imposition économique à l'horizon T se calcule alors comme suit :

$$\tau_{\text{économique},pv} = \frac{(p_T - p_0)(1 - \alpha T)\tau_{pv}}{(p_T - (1 + \pi)^T p_0)}$$

Tableau 2. Placements et superposition des fiscalités

Placements	Fiscalisation		
	Entrée	Détention	Sortie
Assurance-vie	Pas de déductibilité	PS si contrat en unités de compte (UC) IS si actions ISF avant 2018	IR+PS ou PFU
Actions	Pas de déductibilité	IS + Si dividende versé : (IR+PS) après abattement ou + PFU + ISF avant 2018	PV : IR après abattement + PS ou PFU
Plan d'épargne entreprise (PEE)	Abondement de l'entreprise et de l'intéressement du salarié : Forfait Social et déductibilité à l'IR	Dividendes : IS ISF avant 2018	Gain financier total : PS
Plan d'épargne en actions (PEA)	Pas de déductibilité	Dividendes : IS ISF avant 2018	Gain financier total : PS
Obligation	Pas de déductibilité	Intérêts : IR+PS ou PFU ISF avant 2018	PV : IR après abattement + PS ou PFU
Fonds commun de placement dans l'innovation (FCPI)	25 % est déductible du montant total de l'IR dans la limite d'un plafond	Dividendes : IS ISF avant 2018	Gain financier total : PS
Immobilier	Pas de déductibilité DMTO	IR+PS Impôts fonciers ISF avant 2018 IFI depuis 2018 + Amortissement fiscal possible dans le cadre d'achat de logement neufs (lois Pinel, Duflot, Scellier, Robien) + déductibilité des travaux de rénovation dans l'ancien + déductibilité des intérêts d'emprunt.	PV imposable à l'IR+PS après amortissement Défiscalisation de la PV pour les propriétaires occupants
Investissement dans les PME	Fraction déductible du montant total d'ISF avant 2018.	Idem actions	Idem actions

Sources: documents législatifs et fiscaux.

Superposition des fiscalités

Les fiscalités sur le capital se juxtaposant, il est important d'en apprécier l'effet cumulé. Cet effet n'est pas le même selon que les fiscalités sont additives ou multiplicatives. Dans la seconde configuration, les impôts déjà payés sont déductibles de la base fiscale alors que ce n'est pas le cas dans la première configuration. Par exemple, une partie de la CSG n'est pas déductible à l'IR.

Le tableau 2 récapitule pour les principaux placements comment et à quel moment les différents prélèvements financiers se superposent.

En ce qui concerne la détention d'actions, on notera que l'incidence de la fiscalité dépend de la façon dont est affecté le dividende. Le profit d'une entreprise est imposé d'abord à l'IS. Ensuite, il est soumis aux PS+IR (taux progressif, PLF ou PFU depuis 2018) s'il conduit à verser un dividende. Dans le cas où le dividende n'est pas versé, le revenu n'est pas soumis aux PS+IR (ou PFU depuis 2018). Ce non-versement augmente la valeur financière de l'entreprise. Cette plus-value est taxée à l'issue d'une vente d'actions. Si la plus-value est réalisée après une période de détention suffisamment longue, le non-versement du dividende bénéficiera alors d'un abattement avant d'être soumis à l'IR.

Le régime des plus-values en matière immobilière est un régime à part : les plus-values sur résidence principale ne sont pas imposées tandis que les plus-values sur les autres biens sont soumises aux PS et à l'IR mais bénéficient d'un abattement. Jusqu'en 2011, l'abattement était de 10 % par an à compter de la 5^e année de détention, ce qui entraînait une imposition nulle après 15 ans de détention. Depuis, deux types d'abattement cohabitent à compter de la 5^e année. Pour l'IR, l'abattement est de 6 % par année jusqu'à la 21^e année puis de 4 % la 22^e année. Après 23 ans de détention, la plus-value est exonérée d'IR. Pour les prélèvements sociaux, l'abattement est plus lent : 1,65 % par an jusqu'à la 22^e année, 1,6 % par an la 22^e année, puis 9 % par an ensuite. Au-delà de 30 années de détention, la plus-value est exonérée de prélèvements sociaux.

L'assurance-vie est un placement qui dispose de son propre régime fiscal. Les gains des contrats résiliés sont soumis aux prélèvements sociaux ainsi qu'à un taux de prélèvement libératoire. Ce dernier est de 35 % pour des contrats résiliés avant 4 ans, de 15 % pour les contrats résiliés entre 4 et 8 ans et de 7,5 % au-delà de 8 ans.

2. Réformer la fiscalité du capital : quels arbitrages publics ?

2.1. Les fondements théoriques de l'imposition duale

La réforme fiscale de 2018 vise à rapprocher le modèle français des modèles scandinaves (Danemark, Finlande, Norvège et Suède). Ces pays ont réformé leur système d'imposition entre 1987 et 1993⁸. Le modèle-type est un système dual. Dans la terminologie anglo-saxonne,

le terme de *dual tax* correspond à une taxation différenciée du capital et du travail. Ce système combine des revenus du travail taxés à des taux progressifs et des revenus du capital taxés à taux fixe (*flat tax*). Cette taxation différenciée est également celle qui est prônée par la *Mirrlees Review on Tax Reform*. Dans une telle optique d'un impôt unique sur le capital, il est important que la base taxable de l'impôt sur le capital soit large, afin d'assurer la neutralité fiscale la plus grande. En effet, la neutralité fiscale résulte du fait qu'en appliquant le même traitement fiscal à l'ensemble des actifs et passifs, la fiscalité devient neutre sur les arbitrages financiers (Antonin et Touzé, 2015).

À l'issue des réformes fiscales, les pays scandinaves ont ainsi conservé une taxation progressive par tranche sur les revenus du travail, avec une tranche marginale inférieure autour de 30 %, et une tranche marginale supérieure autour de 50 %⁹. Quant au taux fixe sur les revenus du capital, il se situe à 28 % (Finlande et la Norvège) et 30 % pour la Suède. Le taux d'imposition des sociétés est de 26 % pour la Finlande, et 28 % pour la Norvège et la Suède. En s'inspirant de l'exemple suédois, Aghion *et al.* (2014) plaident pour un taux de prélèvement uniforme à 30 % des revenus du capital.

Dans la version « pure » du système, le taux de la *flat tax* est aligné sur le taux d'imposition des sociétés et correspond au taux marginal de la première tranche d'imposition du revenu du travail (Sørensen, 2010). Dans ce cas, le système d'imposition différenciée se présente comme un système qui combine une taxe proportionnelle sur l'ensemble du revenu, et une surtaxe progressive sur les revenus du travail et les revenus de transfert.

Les avantages de cette réforme

Plusieurs arguments plaident en faveur de cette réforme (Boadway, 2004 ; Sørensen, 2005) : un traitement plus favorable des revenus du capital serait efficace ; une taxe unique des revenus du capital garantirait la neutralité fiscale ; la taxation différenciée serait utile dans un contexte de mobilité du capital. Plus récemment, dans leur ouvrage *Repenser l'Etat : pour une social-démocratie de l'innovation*, Aghion et Roulet (2011) complètent l'argumentaire en ajoutant l'équité fiscale et l'encouragement à l'innovation.

8. Pour connaître les détails et spécificités des réformes adoptées dans chaque pays, on pourra se reporter à Genser (2006).

9. Pour davantage de détails, on pourra se reporter utilement à Sørensen (2010), tableau 5.1.

La mobilité du capital au sein de l'Union européenne, qui a été facilitée par l'Acte Unique de 1986, est un argument majeur. De fait, elle permet aux entreprises, ainsi qu'aux détenteurs de capitaux, d'optimiser leurs choix d'implantation géographique en jouant sur les différences de fiscalité, ce qui met les pays européens en situation de concurrence fiscale. En l'absence de coordination et de cadre réglementaire commun, chaque État est donc tenté d'exercer pleinement sa souveraineté fiscale et d'adopter des stratégies d'attractivité fiscale. Ces dernières consistent à taxer plus les facteurs les moins mobiles (le travail et le patrimoine foncier) et à taxer moins les facteurs les plus mobiles (l'épargne financière). Une telle perspective met les pays européens sous pression. Ces derniers auraient donc tout intérêt à se coordonner pour harmoniser la fiscalité du capital (Allègre et Pellefigue, 2018 et Sterdyniak, 2018) s'ils ne veulent pas voir l'Europe sombrer dans une course au moins-disant fiscal.

Aghion et Roulet (2011) soulignent également l'argument de l'équité fiscale. Selon ce principe, chacun devrait participer aux dépenses collectives selon sa capacité contributive. Or, ces auteurs remarquent que, dans les comparaisons européennes, ce sont les pays scandinaves, Danemark et Suède en tête, qui affichent la distribution de revenus après impôts la plus égalitaire, mesurée par des indicateurs d'inégalités comme le coefficient de Gini. Cela étant, l'interprétation du principe d'équité fiscale ne fait pas consensus, et pour ses détracteurs, la taxe différenciée n'est pas garante de l'équité (voir *infra*).

Un autre argument est celui de l'efficacité et de l'innovation (Aghion et Roulet, 2011) : « Par-delà ce critère d'équité, un bon système fiscal doit satisfaire un autre objectif, à savoir préserver les incitations à innover et à entreprendre, et même les augmenter en ouvrant l'accès aux opportunités d'invention et de création ». Ces deux auteurs montrent que les pays où la croissance de la productivité a été la plus forte sur la période 2000-2009 sont ceux qui possèdent le plus de brevets, notamment la Finlande et la Suède, deux pays qui ont opté pour la taxation duale.

La neutralité fiscale, autrement dit le fait d'éviter les distorsions fiscales sur les arbitrages financiers, est également un critère important. D'après Boadway (2004), la neutralité fiscale encouragerait les ménages à épargner. En France, le Code des impôts comporte de nombreuses niches fiscales (clauses de défiscalisation, d'amortissement, de déductibilité, etc.) qui tendent à complexifier le calcul de

l'impôt et donc sa lisibilité et sa neutralité. Ainsi, on recensait 451 niches fiscales en 2017 ; d'après l'annexe au projet de loi de finances, ce chiffre devait passer à 457 dans le budget 2018, ce qui représente un montant de 99,8 milliards d'euros. Selon Landais, Piketty et Saez (2011), ces niches expliqueraient en partie la dégressivité du système fiscal français pour les très hauts revenus. L'introduction d'une taxe proportionnelle prélevée sur une base large du capital pourrait être l'occasion de supprimer ces niches.

La moindre taxation du capital réduit aussi le phénomène de double taxation du capital. Cet effet cumulatif des impôts résulte du fait que le revenu constitutif du capital a déjà été taxé (Mill, 1848 ; Fischer, 1939). Une taxe globale et indifférenciée des revenus, qui frapperait donc uniformément et sans distinction les rémunérations du travail et du capital, est susceptible de renforcer la double taxation. Dans cette perspective, la réforme norvégienne de 1992 a ainsi adopté un mécanisme de crédit d'impôt pour éviter la double imposition des dividendes. Pour les plus-values non distribuées, la double taxation a également été limitée grâce au système RISK. Au moment du calcul de la plus-value imposable, ce système permet aux actionnaires de distinguer les vrais gains en capital des profits non distribués.

Les critiques

Le système d'imposition dual fait l'objet de deux critiques principales : d'une part l'équité fiscale, d'autre part le risque d'optimisation fiscale entre capital et travail.

Une première critique porte sur l'interprétation du principe d'équité fiscale horizontale. Selon ce principe, des individus ayant la même capacité contributive doivent s'acquitter du même montant d'impôt. Une série de questions se pose. Qu'est-ce qu'une capacité contributive ? Est-elle semblable quelle que soit la nature des revenus perçus (travail ou capital) ? Faut-il considérer de la même manière un revenu consommé, un revenu réinvesti, un revenu latent ou l'usufruit d'un bien ? Une application stricte du principe d'équité fiscale milite en faveur d'une taxation indifférenciée. Cette vision est défendue par Landais, Piketty et Saez (2011). Leur projet de « révolution fiscale » avait d'ailleurs guidé le programme du président Hollande (« Les revenus du capital seront imposés comme ceux du travail ») et la réforme de 2013. Cette dernière avait soumis les revenus du capital au barème de l'impôt sur le revenu. Pour Boadway (2004), la question de

l'équité horizontale se pose différemment car selon lui, une taxation différenciée évite justement de discriminer les ménages qui épargnent plus. De plus, il considère que la question des inégalités, et donc de l'équité verticale, peut être traitée en taxant suffisamment les transferts de richesse (par exemple, les legs et les héritages).

Autant l'impôt unique sur le capital est censé limiter les comportements d'optimisation entre classes d'actifs, autant l'optimisation fiscale entre type de revenus (travail ou capital) est encouragée par la taxation différenciée (Sørensen, 1994). D'après Pirttilä et Selin¹⁰ (2011), cette nouvelle forme d'optimisation fiscale (*taxshifting*) aurait contrebalancé les gains d'efficacité de la réforme. Ce type de comportement résulte du fait que la classification des revenus entre capital et travail, bien que claire conceptuellement, est en pratique difficile. En effet, on constate que le partage de la création de valeur entre capital et travail peut obéir à un certain arbitraire, lui-même sensible au contexte fiscal. Par exemple, les revenus des indépendants sont mixtes et ces derniers peuvent décider de l'affectation du résultat de leur activité entre salaire et profit. Pour les dirigeants d'entreprises, la rémunération prend également plusieurs formes (salaires, dividendes, stock-options ou plus-values). Par voie de conséquence, le système d'imposition dual risque d'inciter certains contribuables, et *a priori* les plus aisés, à convertir leurs revenus du travail en revenus du capital taxés à taux plus faible (Alstadsæter, 2006). D'après Gordon et Slemrod (1998), les entreprises s'adapteraient à la fiscalité en modifiant le mode de rémunération des dirigeants. Ainsi, les périodes d'augmentation de l'impôt sur les sociétés auraient entraîné, aux Etats-Unis, une reclassification des revenus des entreprises vers les revenus du travail. Parmi les nombreuses études d'impact des réformes fiscales scandinaves, certaines détectent des reclassifications des revenus du travail en revenus du capital pour les entreprises (Sørensen, 1994 ; Kari, 1999 ; Lindhe et al., 2002 et 2004) ainsi que pour les travailleurs indépendants (Pirttilä et Selin, 2011).

Comment éviter cette nouvelle forme d'optimisation fiscale ? Pour y arriver, il faudrait que l'administration fiscale soit en mesure de réaliser une décomposition objective du revenu entre rémunération du travail et celle du capital. Pour les indépendants, il y a deux approches possibles (Sørensen, 1994) : attribuer un revenu du travail et consi-

10. « while the dual income tax reform might potentially have had positive efficiency gains, part of the benefits was probably offset by increased income-shifting activities ».

dérer le reste comme le revenu du capital ou attribuer un rendement au capital et considérer le solde restant comme le revenu du travail. Les pays nordiques ont opté pour cette dernière approche. Une nouvelle question se pose alors : quel rendement du capital choisir ? La réponse n'est pas simple. Bond et Devereux (1995, 2003) recommandent d'utiliser le taux d'intérêt nominal sans risque des obligations d'État dès lors que l'entrepreneur bénéficie d'une déduction fiscale pour capital risqué. Quant à Panteghini (2001), il considère que le taux doit être plus élevé que le taux sans risque quand les investissements sont irréversibles. Sur un plan empirique, Lindhe *et al.* (2002) montrent que l'importance de l'optimisation fiscale dépend de la spécificité des règles fiscales en vigueur : forte optimisation en Finlande, moindre sensibilité de cette optimisation en Norvège et neutralité en Suède. Par conséquent, le choix d'un système d'imposition dual doit nécessairement s'accompagner d'une réflexion approfondie sur la façon de minimiser l'optimisation fiscale entre types de revenu. Soulignons enfin qu'une forte imposition des revenus du travail par rapport aux revenus du capital peut à l'inverse inciter les hauts revenus à adopter un comportement de rentier et les décourager du travail, d'où une autre nécessité : celle de limiter les effets désincitatifs d'une taxation trop progressive des revenus du travail.

2.2. Les fondements théoriques de l'imposition sur la fortune

Comme le rappellent Antonin et Touzé (2015 et 2017) et Allègre *et al.* (2016), il existe plusieurs arguments théoriques en faveur et défaveur d'une taxation du patrimoine. D'abord, étant donné que les propriétaires d'un important patrimoine bénéficient davantage des dépenses publiques (infrastructures, défense des droits de propriété), ils doivent en supporter plus spécifiquement le financement. Par ailleurs, la répartition du patrimoine est plus inégalitaire que celle du revenu (ratio entre le 1^{er} et le 9^e décile de 4,2 pour le revenu contre 205 pour le patrimoine), il convient donc de réduire les inégalités en taxant le patrimoine. En outre, puisque l'ISF exige une rentabilité minimale du capital, il incite les détenteurs d'un capital non rentable à rechercher un emploi plus rémunérateur, ce qui permet d'accroître l'efficacité et de combattre les rentes illégitimes (Allais, 1966). Enfin, l'ISF a rapporté environ 4 milliards en 2017, en tenant compte du plafonnement, ce qui est loin d'être négligeable. A titre de comparaison, son successeur, l'impôt sur la fortune immobilière (IFI) aurait

rapporté environ 1 milliard d'euros en 2018, soit une moindre rentrée fiscale de l'ordre de 3 milliards.

L'impôt sur la fortune a néanmoins fait l'objet de critiques récurrentes, avec, en premier lieu, l'argument de la taxation multiple. Dans la mesure où le revenu constitutif de l'épargne est déjà taxé, imposer le patrimoine, qui est l'accumulation de cette épargne, revient à taxer plusieurs fois les mêmes revenus. Cet effet de taxation multiple est d'autant plus fort pour la détention de patrimoine immobilier, que ce dernier supporte la taxe foncière. En outre, l'ISF exonère les fortunes professionnelles. Ce choix a un sens du point de vue productif et du maintien de l'emploi, mais il contribue aussi à taxer davantage les fortunes moyennes que les grosses fortunes. Par ailleurs, l'exonération des biens professionnels encourage fortement les détenteurs de capitaux à rester longtemps impliqués dans la gestion de leur entreprise. Ces choix ne sont pas toujours optimaux pour des raisons d'âge ou de compétences. Enfin, on retrouve l'argument de la mobilité du capital déjà évoqué, qui favorise l'exil fiscal des individus les plus fortunés ou avec une forte capacité à créer une entreprise. L'étude de Zucman (2008) tendrait plutôt à infirmer la thèse d'un exode fiscal massif puisque d'après ses calculs, le manque à gagner pour les finances publiques aurait été de seulement 10 % de la recette fiscale de l'ISF entre 1995 et 2006.

On notera que l'existence d'un plafonnement de l'ISF ouvre aussi la possibilité d'une importante optimisation fiscale. Puisque seuls les revenus du capital versés sont intégrés dans la base fiscale du plafond, il est alors préférable de posséder son patrimoine dans le cadre d'une structure financière qui permet de capitaliser les revenus financiers sans préalablement les percevoir. Cette stratégie réduit le revenu imposable, ce qui conduit au plafonnement de l'ISF à payer. En 2017, le plafonnement a amputé les recettes d'ISF d'environ un milliard d'euros. Ce plafonnement a paradoxalement un effet pro-investissement en raison d'un fort encouragement à réinvestir les revenus du capital au lieu de les percevoir. Le plafond peut aussi encourager les propriétaires de capitaux à exiger une moindre distribution des bénéficiaires et à ce qu'ils soient réinvestis dans l'entreprise.

Une critique de l'ISF est plus spécifiquement liée au traitement indifférencié du capital mobilier « productif » et de l'immobilier, avec l'idée suivante : le capital productif permettrait de financer l'économie et sa taxation serait préjudiciable, car elle conduirait au départ des détenteurs

de capital productif, privant le pays d'investissement et de financement de l'innovation, alors que le capital immobilier, jugé moins « productif », serait une rente qu'il faudrait taxer. Cette idée est néanmoins contestée. D'une part, l'assiette de ce nouvel impôt est discutable : Sterdyniak (2017) considère qu'il n'y a aucune raison objective pour que les biens de luxe, comme certaines voitures très hauts de gamme, échappent à la taxation sur le patrimoine. Par ailleurs, l'investissement locatif est un investissement à part entière et n'est pas plus improductif que la production d'autres services. Cette distinction crée également des risques d'optimisation entre les différentes formes de placements. Par exemple, si les dettes immobilières sont déductibles du montant du patrimoine immobilier imposable, Sterdyniak (2017) considère l'exemple d'un individu disposant d'un patrimoine de 3 millions d'euros et voulant faire un placement immobilier : ce dernier peut acheter un immeuble pour 3 millions, qui sera imposé ; mais il peut aussi acheter cet immeuble avec un crédit de 2,5 millions et utiliser 2,5 millions à faire des placements financiers. Dans ce cas, son patrimoine immobilier net ne sera que de 0,5 million et il pourra échapper à l'impôt. La LF 2018 a pris en compte ce cas de figure. Elle prévoit ainsi que le crédit restant dû est mesuré à l'aide d'un amortissement spécifique différent de l'amortissement financier apparent, i.e. le détenteur du crédit rembourse les intérêts chaque année et le capital emprunté à la fin du crédit. En matière d'IFI, l'administration fiscale considère donc que le crédit restant dû, et donc déductible du patrimoine immobilier, est remboursé comme un crédit classique.

3. Loi de finance 2018 : un impact significatif sur les taux marginaux supérieurs

3.1. Législation comparée avant et après 2018

Rappelons tout d'abord que la loi de financement de la Sécurité sociale pour 2018¹¹ prévoit la hausse des prélèvements sociaux, en contrepartie de la suppression des cotisations d'assurance chômage et maladie. Les prélèvements s'appliquaient avec un taux de 15,5 % en 2017, dont un taux de CSG déductible de 5,1 %. À partir de 2018, la CSG déductible augmente de 1,7 point : les prélèvements sociaux atteignent donc le taux de 17,2 %, dont 6,8 points de CSG déductible.

11. Loi n° 2017-1836 du 30 décembre 2017 de financement de la sécurité sociale pour 2018.

Par ailleurs, plusieurs mesures fiscales ont été introduites dans la loi de finances pour 2018¹². La mesure emblématique est l'instauration d'un prélèvement forfaitaire unique (PFU) de 30 %, également qualifié de « flat tax ». Ce prélèvement est mis en place sur les revenus de capitaux mobiliers, à l'exception du livret A, du plan d'épargne en actions et des contrats d'assurance-vie de moins de 150 000 euros conservés plus de huit ans.

Tableau 3. Comparaison entre le taux de taxation au PFU et à l'impôt sur le revenu pour les revenus de valeurs mobilières

En %

	Imposition 2017*	Imposition 2018 au barème de l'IR*	PFU
Taux marginal d'IR à 0 %	15,5	17,2	30
Taux marginal d'IR à 14 %	28,8	30,2	30
Taux marginal d'IR à 30 %	44,0	45,2	30
Taux marginal d'IR à 41 %	54,4	55,4	30
Taux marginal d'IR à 45 %	58,2	59,1	30

*Calcul du taux d'imposition à l'IR : $\tau_{imp} = \tau_{PS} + \tau_{m,IR} \times (1 - \tau_{CSG\ ded})$ avec τ_{imp} le taux d'imposition à l'IR, τ_{PS} le taux de prélèvements sociaux, $\tau_{m,IR}$ la tranche marginale d'IR, et $\tau_{CSG\ ded}$ le taux de CSG déductible.

Note : En bleu figure le mode de calcul le plus avantageux pour le contribuable.

Sources : LF 2017 et LF 2018, calculs des auteurs.

Ainsi, la taxation des revenus du capital est modifiée par l'introduction de la « flat tax ». En 2017, les revenus du capital étaient taxés à l'impôt sur le revenu, avec une assiette réduite, la CSG étant partiellement déductible (5,1% en 2017). À partir de 2018, chaque assujetti choisit le système le plus avantageux entre l'ancien système et la « flat tax », prélèvement forfaitaire unique de 30 %. Cette « flat tax » se décompose de la façon suivante : un taux fixe de 12,8 % de prélèvement forfaitaire obligatoire non libératoire, qui s'ajoute aux 17,2 % de prélèvements sociaux. Notons que les livrets d'épargne et les PEA restent exonérés d'impôt. Comme le montre le tableau 3, seuls les ménages exonérés d'impôt sur le revenu ont intérêt à opter pour l'imposition à l'IR ; pour tous les ménages assujettis à l'impôt sur le revenu, le PFU est plus avantageux.

Les plus-values mobilières réalisées sur les nouvelles acquisitions de portefeuille à partir du 1^{er} janvier 2018 sont taxées au PFU.

12. Loi n° 2017-1837 du 30 décembre 2017 de finances pour 2018.

L'abattement de 50 % pour une détention supérieure à 2 ans et de 65 % pour une durée supérieure à 8 ans ne s'applique pas. Il ne peut s'appliquer que lors d'une vente de titres acquis avant le 1^{er} janvier 2018 et si le contribuable opte pour une imposition à l'IR¹³.

Par ailleurs, la loi de finances pour 2018 signe la fin de l'exonération pour les PEL et l'assurance-vie. Les plans d'épargne logement (PEL) ouverts à compter du 1^{er} janvier 2018 se verront appliquer le prélèvement forfaitaire unique de 30 % dès la première année. Quant à l'assurance-vie, la loi de finances pour 2018 ne conserve le prélèvement libératoire au taux avantageux de 7,5% qu'en deçà de 150 000 euros de capital par personne (300 000 euros pour un couple). Désormais, au-delà, c'est le PFU qui s'applique.

Au niveau de l'imposition de la fortune, la distinction entre patrimoine immobilier et mobilier a donc été le leitmotiv de la réforme. Alors qu'en 2017, l'impôt de solidarité sur la fortune (ISF) s'appliquait sur l'ensemble de l'actif net – hors biens exonérés, comme les biens professionnels ou les droits de propriété intellectuels –, à partir de 2018, l'ISF est transformé en impôt sur la fortune immobilière (IFI), et ne s'applique que sur les actifs immobiliers « non affectés à l'activité professionnelle de leur propriétaire ». Sont concernés tous les biens et droits immobiliers détenus directement, de même que les titres de sociétés et véhicules d'investissement spécialisés à hauteur de la valeur représentative des biens immobiliers, y compris lorsqu'ils sont détenus *via* un contrat d'assurance-vie. L'IFI reprend le fonctionnement de l'ISF, à savoir un seuil d'assujettissement à 1,3 millions d'euros, un abattement de 30 % sur la résidence principale et la réduction ISF-dons. Le barème de l'IFI, comme celui de l'ISF, suit une structure progressive à 5 tranches : 0,5 % ; 0,75 % ; 1,0 % ; 1,25 % et 1,50 %. La réduction ISF-PME, en vertu de laquelle les contribuables pouvaient déduire du montant de leur ISF une partie des versements effectués à titre de souscription au capital de PME, est en revanche supprimée.

Enfin, le taux d'impôt sur les sociétés va passer de 33,3 % à 25 % (article 84). Il baissera progressivement : le taux normal de l'impôt est fixé à 31 % en 2019, à 28 % en 2020, à 26,5 % en 2021 et à 25 % en 2022. Par ailleurs, Le taux réduit de 15 % sur les 38 120 premiers euros de bénéfices pour les PME dont le chiffre d'affaires est inférieur à 7,63 millions d'euros est préservé.

13. Le choix d'imposition à l'IR+PS plutôt qu'à la *flat tax* peut se justifier notamment dans le cas d'une cession anticipée de titres de PME ; en effet, l'abattement peut, au bout de 8 ans, atteindre 85 %.

Tableau 4. Fiscalité du capital avant la loi de finances 2018

	Revenus						Détenction de patrimoine	
	Prélèvements sociaux		IR			IS + CS	Immobilier	ISF
	Non déductibles	Déductibles	Revenu	Plus values immobilières	PLF Ass. vie après 8 ans		taxe foncière + DMTO	
Taux marginal supérieur	10,40 %	5,10 %	45 %	19 % + jusqu'à 6 % si la PV est supérieure à 250 k€	7,5 %	34,43 %	10 % annuel + 7 % à l'acquisition	1,5 %
Placement monétaire (Intérêts)								
Propriétés foncières (locatives)								
Logement principal								
Actions : dividendes distribués								
Actions : Plus-values taxées								
Actions : Plus-values latentes								
Foncier : Plus-values taxées							Si réinvestissement immobilier	
Assurance-vie (> 8 ans)						(UC)		
PEA (> 5 ans)								

(UC) : unités de compte.

Remarque : la CSG est déductible quand le revenu financier est soumis au barème progressif de l'IR.

Note : la partie grisée indique que l'impôt s'applique à l'actif concerné.

Source : loi de finances de 2017.

Tableau 5. Fiscalité du capital après la loi de finances 2018

	Revenus							Détenion de patrimoine	
	Prélèvements sociaux		IR				IS + CS	Immobilier	ISF
	Non déductibles	Déductibles	Revenu	Plus values immobilières	PLF Ass. vie après 8 ans	PFU		taxe foncière + DMTO	
Taux marginal supérieur	10,40 %	6,80 %	45 %	19 % + jusqu'à 6 % si la PV est supérieure à 250 k€	7,5 %	12,80 % (=30 % - PS)	34,43 %	10 % annuel + 7 % à l'acquisition	1,5 %
Placement monétaire (Intérêts)									
Propriétés foncières (locatives)									
Logement principal									
Actions : dividendes distribués									
Actions : Plus-values taxées									
Actions : Plus-values latentes									
Foncier : Plus-values taxées								Si réinvestissement immobilier	
Assurance-vie (> 8 ans) (*) part > 150K€					(*)		(UC)		
PEA (> 5 ans)									

(UC) : unités de compte.

Remarque : la CSG est déductible quand le revenu financier est soumis au barème progressif de l'IR.

Note : la partie grisée indique que l'impôt s'applique à l'actif concerné.

Source : loi de finances de 2017.

Les tableaux 4 et 5 récapitulent l'état de la fiscalité du capital pour les hauts revenus en fonction du type de placement avant et après la réforme de 2018.

3.2. Impact sur les taux marginaux : est-ce que cette réforme change vraiment la donne ?

Les tableaux 6 et 7 donnent les valeurs des taux marginaux supérieurs d'imposition économique pour différents types d'actifs (monétaires, actions, immobiliers), selon la nature du revenu (revenus versés ou plus-values réalisées) et selon deux contextes d'inflation (0 % ou 1 %) pour un rendement réel constant. Le calcul du taux marginal avec une hypothèse d'inflation nulle est utile car il donne une mesure non corrigée de l'inflation, ce qui permet d'avoir une estimation brute des effets cumulés des différents impôts frappant le capital.

Compte tenu des arbitrages financiers entre rendement, risque et liquidité, nous avons supposé des rendements réels différents selon les actifs : 1 % pour les actifs monétaires, 5 % pour les actions et 3 % pour les biens immobiliers. En ce qui concerne le rythme de croissance des biens immobiliers, nous avons retenu une hausse réelle de 5 % par an. En ce qui concerne la croissance du prix des actions, nous considérons le cas où la croissance du prix résulte exclusivement de la non distribution du dividende, ce qui induit que le taux de variation est égal à l'hypothèse de rendement réel de 5 %. Les tableaux présentent les valeurs avant et après la loi de finances de 2018 et leurs variations selon deux niveaux d'IS (33,3 % en 2018 et 25 % en 2022). Ces calculs ont été réalisés en combinant les formules précédemment énoncées et en appliquant les taux des deux législations : loi de finances pour 2017 (tableau 4) et loi de finances pour 2018 (tableau 5).

Nos estimations montrent que la combinaison taux marginal élevé de l'IR et ISF conduit à un taux marginal supérieur proche ou qui dépasse les 100% dans de nombreuses situations avec des hypothèses très raisonnables de rendement et d'inflation.

Pour un ménage ayant des hauts revenus et un patrimoine inférieur au seuil d'entrée à l'ISF, nos calculs montrent que l'effet de la réforme est surtout marqué pour un détenteur d'obligations ou d'actifs monétaires et lors de la réalisation de plus-values sur valeurs mobilières (tableau 6). Dans ce cas, le passage d'une imposition à l'IR + PS au PFU conduit à une forte baisse : avec un rendement réel constant ($r = 1 \%$), le taux marginal diminuerait de 28 points en l'absence d'inflation et de

56 points avec une inflation à 1 %. Le PFU est également favorable à une détention d'actions pendant une courte période. Par exemple, pour une détention pendant un an et un rendement réel constant ($r = 5\%$), le taux marginal diminuerait de 19 points en l'absence d'inflation et de 22 points avec une inflation à 1 %. Pour une détention longue de 8 ans, le taux marginal n'est presque pas modifié (hausse de 1 point). Les dividendes distribués bénéficient du PFU et de la baisse de l'IS (baisse totale de 7 points en l'absence d'inflation et de 18 points avec inflation). Seule la baisse programmée de l'IS permet réduire les taux marginaux d'imposition des plus-values mobilières pour une détention longue (sans inflation : baisse de 5 points ; avec inflation : baisse de 7 points). Les dividendes non-distribués (plus-values latentes) bénéficient aussi de la baisse de l'IS (8 points de réduction du taux marginal sans inflation et 9 points avec inflation). Les revenus et plus-values issus de la détention de patrimoine immobilier subissent un léger accroissement d'environ 1 point du taux marginal en raison de la hausse de la CSG.

Pour un foyer au seuil de l'ISF (tableau 7), l'impact est important pour tout type de patrimoine, à l'exclusion de l'immobilier qui reste imposable à l'IFI. Les baisses du taux marginal sont d'autant plus élevées que le taux de rémunération de l'actif est faible. Le gain le plus fort est observé pour la détention d'actifs obligataires dont le caractère peu risqué conduit à un rendement faible. La baisse est de 178 points en l'absence d'inflation et de 206 points avec une inflation à 1 %. Pour les autres actifs financiers, la baisse du taux marginal varie entre 24 et 48 points selon les hypothèses de rendement et d'inflation. Pour les contrats d'assurance vie en euros faiblement rémunérés, la baisse est également très forte (entre 136 et 148 points).

Tableau 6. Taux marginaux supérieurs d'imposition économique pour un gain financier réalisé sur une année (hors imposition sur la fortune)

Actifs		Hypothèses (en %)		LF 2017 (en %) hors ISF	IS = 33 % LF 2018 hors IFI	Variation (en points)	IS = 25 % LF 2018 hors IFI	Variation (en points)
		Rendement (r)	Inflation (π)					
REVENUS								
Monétaires	Intérêts	1	0	58	30	-28		
		2	1	116	60	-56		
Actions	Dividendes distribués	5	0	61	54	-7	48	-13
		6	1	73	65	-8	58	-15
Immobilier	Revenus fonciers	3	0	62	63	+1		
		4	1	83	84	+1		
	Usufruit du logement principal	3	0	10	10	0		
		4	1	13	13	0		
PLUS-VALUES								
Actions	Détenction : 1 an	5	0	73	54	-19	48	-25
		6	1	87	65	-22	58	-29
	Détenction : 8 ans	5	0	53	54	+1	48	-5
		6	1	64	65	+1	58	-7
	Plus-values latentes	5	0	34	34	0	26	-8
		6	1	41	41	0	32	-9
Immobilier	Plus-values immobilières taxées (détenction : 10 ans) (*)	5	0	32	34	+2		
		6	1	38	41	+3		
ASSURANCE-VIE (revenus et plus-value)								
Actions (contrats en UC)	> = 8 ans	5	0	50	51	+1	44	-5
		6	1	59	61	+1	53	-6
	> = 8 ans et >150k€	5	0	50	54	+4	49	-1
		6	1	59	65	+5	58	-1
Monétaires (contrats en euros)	> = 8 ans	1	0	23	25	+2		
		2	1	46	49	+3		
	> = 8 ans et >150k€	1	0	23	30	+7		
		2	1	46	60	+14		

(*) on suppose que le gain marginal est réalisé dans le cadre d'une plus-value globale supérieure à 250 k€.

Sources : lois de finances 2017 et 2018, calculs des auteurs.

Tableau 7. Taux marginaux supérieurs d'imposition économique pour un gain financier réalisé sur une année (imposition sur la fortune incluse)

Actifs		Hypothèses (en %)		LF 2017	IS = 33 %	Variation (en points)	IS = 25 %	Variation (en points)
		Rendement (r)	Inflation (π)	LF 2018 ISF 1,5 %	LF 2018 IFI 1,5 %		IFI 1,5 %	
REVENUS VERSES								
Monétaires	Intérêts	1	0	208	30	-178		
		2	1	266	60	-206		
Actions	Dividendes distribués	5	0	91	54	-37	48	-43
		6	1	103	65	-38	58	-45
Immobilier	Revenus fonciers	3	0	112	113	+1		
		4	1	133	134	+1		
	Usufruit du logement principal	3	0	45	45	0		
		4	1	48	48	0		
PLUS-VALUES								
Actions	Détenction : 1 an	5	0	103	54	-48	48	-54
		6	1	117	65	-52	58	-59
	Détenction : 8 ans	5	0	83	54	-29	48	-35
		6	1	94	65	-29	58	-36
	Plus-values latentes	5	0	64	34	-30	26	-38
		6	1	71	41	-30	32	-40
Immobilier	Plus-values immobilières taxées (détenction : 10 ans) (*)	5	0	62	64	+2		
		6	1	68	71	+3		
ASSURANCE-VIE (revenus et plus-value)								
Actions (contrats en UC)	> = 8 ans	5	0	79	51	-29	44	-35
		6	1	89	61	-29	53	-36
	> = 8 ans et >150k€	5	0	79	54	-25	48	-31
		6	1	89	65	-24	58	-31
Monétaires (contrats en euros)	> = 8 ans	1	0	173	25	-148		
		2	1	196	49	-147		
	> = 8 ans et >150k€	1	0	173	30	-143		
		2	1	196	60	-136		

(*) on suppose que le gain marginal est réalisé dans le cadre d'une plus-value globale supérieure à 250 k€.

Sources : lois de finances 2017 et 2018, calculs des auteurs.

Dans cet article, nous nous sommes focalisés sur les taux marginaux supérieurs : 45 % pour l'IR et 1,5 % pour l'ISF. Nos résultats sont facilement transposables pour des taux marginaux plus faibles, notamment pour un taux d'IR de 41% qui concernait 394 977 foyers en 2017 ou un taux d'IFI de 0,5 % qui frappe dès la première tranche l'ensemble des foyers soumis à cet impôt. Le taux marginal économique résultant du PFU ne dépend pas du taux marginal supérieur de l'IR. Quant à la suppression partielle de l'ISF, son impact est réduit de 66,7 % si on considère un taux de 0,5 % au lieu de 1,5 %.

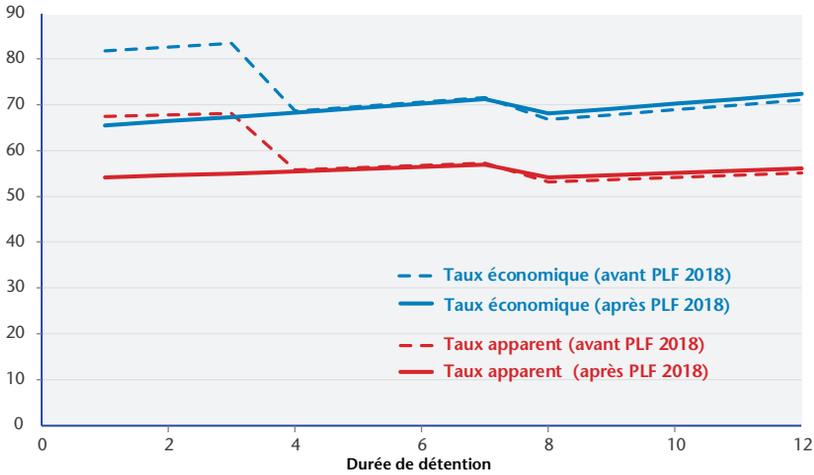
Une analyse de sensibilité de nos calculs aux hypothèses de taux d'intérêt et d'inflation est présentée en annexe. Cette analyse montre l'importance du rôle joué par l'hypothèse d'inflation. Par exemple, pour un actif monétaire avec un faible rendement réel de 1 %, le taux d'imposition après réforme est multiplié par 3 selon qu'on considère une inflation nulle (30 %) ou une inflation à 2% (90 %). L'analyse de sensibilité montre également l'importance du taux d'intérêt dans le poids de l'impôt sur la fortune. L'impact de sa suppression est d'autant plus forte que le taux utilisé est faible.

L'assurance-vie présente une fiscalité distincte puisque revenus distribués et plus-values ont toujours été fiscalisés sur la même base. Pour plusieurs raisons, la loi de finances 2018 rend moins favorable le recours à l'assurance-vie pour les très hauts patrimoines. D'abord, l'assurance-vie n'a plus l'utilité de permettre le plafonnement de l'ISF en ne distribuant pas un revenu imposable au détenteur du contrat. Ensuite, la hausse de la CSG augmente d'environ 1 point le taux marginal d'imposition au bout de 8 ans (tableau 6). Enfin, pour les contrats dont l'encours est supérieur à 150 000 euros, le PFU s'applique pour un rachat au bout de 8 ans au lieu des seuls PS. Par exemple, pour des contrats en unités de compte (UC) avec une contrepartie en actions, il s'ensuit une hausse du taux marginal de 4 points en l'absence d'inflation et de 5 points en cas d'inflation. La baisse programmée de l'IS favorise une baisse du taux marginal de 5 ou 6 points pour les encours inférieurs à 150 000 euros et annule la hausse pour les encours supérieurs. Le PFU a un effet paradoxal sur l'assurance-vie car il encourage la détention à court terme. Pour les encours supérieurs à 150 000 euros, le taux de prélèvement à la liquidation reste le même quelle que soit la durée de détention. Pour les encours inférieurs, le profil fiscal d'imposition s'aplatit aussi considérablement (graphique 1a) ; en effet, avant la quatrième année de détention, le

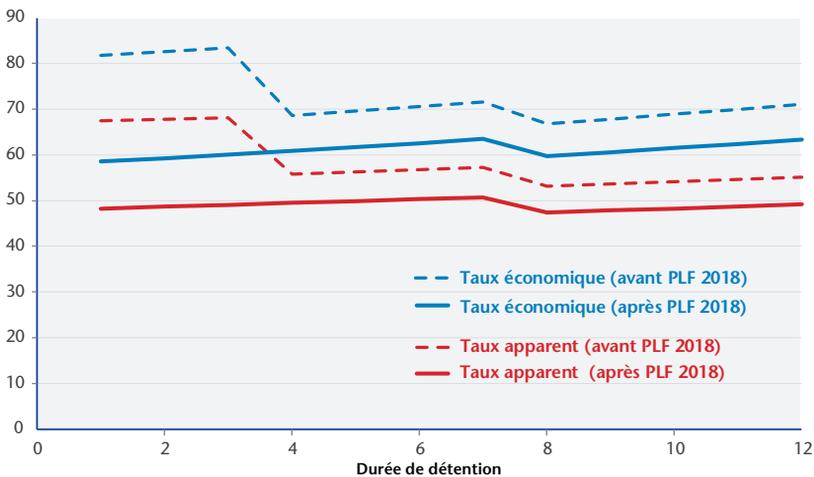
PFU est plus avantageux que la fiscalité de l'assurance-vie. Au-delà de 8^e année, on observe toujours un infléchissement, mais le taux demeure légèrement au-dessus de celui avant réforme en raison de la hausse de la CSG. La baisse programmée de l'IS permet de réduire véritablement l'imposition de l'assurance-vie lorsque la contrepartie du capital est investie en actions (graphique 1b).

Graphique 1. Taux marginal supérieur de taxation de l'assurance-vie en fonction de la durée de détention (encours inférieur à 150 K€) (en %)

1a) IS = 33 %



1b) IS = 25 %



Sources : lois de finances 2017 et 2018, calculs des auteurs.

4. Conclusion

L'année 2018 a été annoncée comme un tournant dans la fiscalité française du capital avec la suppression partielle de l'impôt de solidarité sur la fortune, la baisse programmée de l'IS et l'adoption du prélèvement forfaitaire unique pour taxer les revenus financiers, en lieu et place des prélèvements sociaux ainsi que de l'impôt sur le revenu et du PLF pour les contrats d'assurance-vie avec un encours élevé. Nous avons dressé un bilan des arbitrages préalables à l'adoption de ce choix. Le principal argument de la réforme a été d'orienter l'épargne vers des investissements dans le secteur productif.

Nous avons opté pour une approche positive en concentrant notre analyse sur la mesure du taux d'imposition marginal supérieur. Cette mesure permet de donner un ordre d'idée sur la façon dont les incitations à allouer l'épargne sont modifiées.

Nos calculs montrent que le PFU a conduit à une légère modification de la fiscalité des revenus des actions pour les taux marginaux supérieurs. Seuls les revenus obligataires, l'assurance-vie détenue pendant une période assez courte ou les plus-values mobilières réalisées sur un horizon court sont les grands gagnants de cette mesure. Paradoxalement, la réforme rend donc relativement plus attractifs des placements peu risqués ou détenus pendant une courte période. La baisse programmée de l'IS engendre un effet notable en termes de baisse du taux marginal pour les revenus des actions (dividendes versés ou plus-values).

C'est surtout la suppression partielle de l'ISF qui entraîne une forte baisse des taux marginaux. Elle permet de ramener les taux marginaux sur les revenus des actifs financiers en dessous du taux confiscatoire de 100 %. Elle provoque un écart important par rapport aux investissements fonciers des hauts patrimoines qui continuent à être taxés à des taux marginaux plutôt élevés.

Compte tenu de la nature des arbitrages financiers, la réforme devrait avoir un impact significatif sur les comportements en termes de réallocation de l'épargne vers des supports actions. L'évolution vraisemblable des choix de portefeuille des hauts patrimoines devrait susciter de nombreuses analyses ultérieures.

Références

- Aghion P. et Roulet A., 2011, *Repenser l'État : pour une social-démocratie de l'innovation*, Paris, Le Seuil, coll. La République des Idées.
- Aghion P., Crette G. et Cohen E., 2014, *Changer de modèle*, Paris, Odile Jacob.
- Allais M., 1966, « L'impôt sur le capital », *Droit Social*, numéro spécial, n° 29.
- Allègre G., Antonin C., Sterdyniak H. et Touzé V., 2016, « Quelles réformes de l'imposition sur le capital pour les hauts revenus ? », *OFCE Policy Brief*, n° 5.
- Allègre G. et Pellefigue J., 2018, « Quel rôle peut jouer l'Europe dans l'imposition des multinationales ? », *Revue de l'OFCE*, n° 158, pp. 333-358.
- Alstadsæter A., 2006, « The Achilles Heel of the Dual Income Tax, The Norwegian Case », *Discussion Papers*, n° 474, Statistics Norway.
- Antonin C. et Touzé V., 2015, « Fiscalité du capital. Principes, propriétés et enjeux de taxation optimale », *Revue de l'OFCE*, n° 139, pp. 225-266.
- Antonin C. et Touzé V., 2017, « Fiscalité du capital des hauts revenus : quel diagnostic, quelles réformes possibles ? », *Débats du LIEPP*, n° 4, pp.3-9.
- Boadway R., 2004, « The Dual Income Tax System. An Overview », *CESifo DICE Report*, vol. 2, n° 3.
- Bond S. R. et Devereux M., 1995, « On the Design of a Neutral Business Tax under Uncertainty », *Journal of Public Economics*, vol. 58, pp. 57-71.
- Bond S. R. et Devereux M., 2003, « Generalised R-based and S-based Taxes under Uncertainty », *Journal of Public Economics*, vol. 87, pp. 1291-1311.
- Commission européenne, 2018, *Tendances de la fiscalité dans l'Union européenne*.
- Dherbécourt C., 2019, « L'évolution de long terme des transmissions de patrimoine et de leur imposition en France », *Revue de l'OFCE*, n° 161, pp. 1-32.
- Fisher I., 1939, « The Double Taxation of Savings », *American Economic Review*, vol. 29, n° 1.
- Genser B., 2006, « The Dual Income Tax: Implementation and Experience in European Countries », *Ekonomiski Pregled*, vol. 57, n° 3-4, pp. 271-288.
- Gordon R. H. et Slemrod J., 1998, « Are 'Real' Responses to Taxes Simply Income Shifting Between Corporate and Personal Tax Bases ? », *NBER Working Paper*, n° 6576.
- Gubian A., Guillaumat-Taillet F. et Le Cacheux J., 1986, « Fiscalité des entreprises et décision d'investissement », *Revue de l'OFCE*, n° 16, pp. 181-216.
- Kari S., 1999, « Dynamic Behaviour of the Firm under Dual Income Taxation », *VATT Research Report* n° 51, Government Institute for Economic Research.

- King M. A. et Fullerton D., 1983, « Taxation of income from capital: a comparative study of the United States, United Kingdom, Sweden and West Germany », *NBER Working Paper*, n° 1058, Chicago University Press.
- Landais C., Piketty T. et Saez E., 2011, *Pour une révolution fiscale*, Paris, Le Seuil, coll. « La République des Idées ».
- Lindhe T., Södersten J. et Öberg A., 2002, « Economic Effects of Taxing Closed Corporations under a Dual Income Tax », *International Tax and Public Finance*.
- Lindhe T., Södersten J. et Öberg A., 2004, « Economic Effects of Taxing Different Organizational Forms under the Nordic Dual Income Tax », *International Tax and Public Finance*, vol. 11, pp. 469-485.
- Masson A., 2018, « L'impôt sur l'héritage : débats philosophico-économiques et leçons de l'histoire », *Revue de l'OFCE*, n° 156, pp. 123-174.
- Mill J. S., 1848, *Principles of Political Economy*, Londres, Longmans, Green (6e édition, 1911).
- OCDE, 2018, « Taxation of Household Savings », vol. 2018/25.
- Panteghini P. M., 2001, « Dual Income Taxation: The Choice of the Imputed Rate of Return », *Finnish Economic Papers*, vol. 14, n° 1, pp. 5-13.
- Pirttilä J. et Selin H., 2011, « Income shifting within a dual income tax system: evidence from the Finnish tax reform », *Scandinavian Journal of Economics*, vol.113, n° 1, pp 120-144.
- Sørensen P. B., 1994, « From the Global Income Tax to the Dual Income Tax: Recent Tax Reforms in the Nordic Countries », *International Tax and Public Finance*, vol.1, n° 1, pp 57-79.
- Sørensen P. B., 2005, « Dual Income Taxation: Why and How ? », *CESifo Working Paper*, n° 1551.
- Sørensen P. B., 2010, « Dual income taxes. A Nordic tax system », in Claus, I., Gemmell, N., Harding, M. and White, D. (eds.), *Tax Reforms in Open Economics*, Edward Elgar, pp. 78-108.
- Sterdyniak H., 2012, « De l'imposition des revenus du capital des ménages... », *Les Notes de l'OFCE*, n° 13.
- Sterdyniak H., 2017, « Incohérences fiscales », *Blog de l'OFCE*.
- Sterdyniak H., 2018, « L'impôt sur les sociétés peut-il survivre à la mondialisation et à l'intégration européenne ? », *Revue de l'OFCE*, n° 158, pp. 359-382.
- Trannoy A., 2011, « Taxation du patrimoine immobilier et réforme fiscale », *Références économiques*, Conseil économique pour le développement durable, n° 19.
- Zucman G., 2008, *Les hauts patrimoines fuient-ils l'ISF ? Une estimation sur la période 1995-2006*, Mémoire de Master 2, École d'économie de Paris.

ANNEXE

Taux d'imposition marginaux supérieurs : analyse de sensibilité aux hypothèses

Tableau A1. Actifs monétaires (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
1	0	1	58	30	-28	208	30	-178
2	0	2	58	30	-28	133	30	-103
2	1	1	116	60	-56	266	60	-206
3	0	3	58	30	-28	108	30	-78
3	1	2	87	45	-42	162	45	-117
3	2	1	175	90	-85	325	90	-235

Source : calculs des auteurs.

Tableau A2. Actifs immobiliers : Revenus fonciers (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
2	0	2	62	63	1	137	138	1
2	1	1	125	126	2	275	276	2
3	0	3	62	63	1	112	113	1
3	1	2	94	95	1	169	170	1
3	2	1	187	190	3	337	340	3
4	0	4	62	63	1	100	101	1
4	1	3	83	84	1	133	134	1
4	2	2	125	126	2	200	201	2

Source : calculs des auteurs.

Tableau A3. Actions : Dividendes distribués (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
3	0	3	61	48	-13	111	48	-63
3	1	2	91	72	-19	166	72	-94
3	2	1	182	145	-38	332	145	-188
4	0	4	61	48	-13	98	48	-50
4	1	3	81	64	-17	131	64	-67
4	2	2	122	97	-25	197	97	-100
5	0	5	61	48	-13	91	48	-43
5	1	4	76	60	-16	113	60	-53
5	2	3	101	80	-21	151	80	-71

Source : calculs des auteurs.

Tableau A4. Actions : plus-values (1 an), (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
3	0	3	72	48	-24	122	48	-74
3	1	2	109	72	-36	184	72	-111
3	2	1	217	145	-73	367	145	-223
4	0	4	72	48	-24	110	48	-62
4	1	3	97	64	-32	147	64	-82
4	2	2	145	97	-48	220	97	-123
5	0	5	72	48	-24	102	48	-54
5	1	4	91	60	-30	128	60	-68
5	2	3	121	80	-40	171	80	-90
6	1	5	87	58	-29	117	58	-59

Source : calculs des auteurs.

Tableau A5. Actions : plus-values (8 ans), (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
3	0	3	53	53	1	103	53	-49
3	1	2	79	80	1	154	80	-74
3	2	1	158	160	2	308	160	-148
4	0	4	53	53	1	90	53	-37
4	1	3	70	71	1	120	71	-49
4	2	2	105	107	1	180	107	-74
5	0	5	53	53	1	83	53	-29
5	1	4	66	67	1	103	67	-37
5	2	3	88	89	1	138	89	-49
6	1	5	63	64	1	93	64	-29

Source : calculs des auteurs.

Tableau A6. Actifs immobiliers : plus-values (10 ans), (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
4	0	4	32	34	2	70	71	2
4	1	3	43	45	2	93	95	2
4	2	2	65	68	3	140	143	3
5	0	5	32	34	2	62	64	2
5	1	4	41	42	2	78	80	2
5	2	3	54	57	3	104	107	3
6	1	5	39	41	2	69	71	2

Source : calculs des auteurs.

Tableau A7. Assurance-vie : durée supérieure à 8 ans et contrats > 150K€ (en %)

Rendement	Inflation	Rendement réel	LF2017	LF2018	Variation	LF2017	LF2018	Variation
			Sans ISF	Sans IFI		ISF 1,5 %	IFI 1,5 %	
3	0	3	49	54	5	99	54	-45
3	1	2	74	81	7	149	81	-68
3	2	1	148	162	15	298	162	-135
4	0	4	49	54	5	87	54	-33
4	1	3	66	72	6	116	72	-44
4	2	2	99	108	10	174	108	-65
5	0	5	49	54	5	79	54	-25
5	1	4	62	68	6	99	68	-31
5	2	3	82	90	8	132	90	-42
6	1	5	59	65	6	89	65	-24

Source : calculs des auteurs.